



STAGE DE 6 MOIS - A PARTIR DE Juillet 2021

Responsable de Cave

TWIL est une start-up en plein développement, porteuse de concepts uniques et novateurs sur le marché du vin, la société affiche de nombreuses perspectives de développements. Encadré(e) par les fondateurs de la start-up, vous participerez activement au développement de nos nombreux projets.

Principales Missions

En relation directe avec le responsable commercial Twil vous serez en charge du développement commercial sur la plateforme :

Chef de produit dans l'équipe commerciale :

- Vous participerez au recrutement des vignerons sur deux régions viticoles et participerez à l'animation commerciale de ceux-ci.
- Vous participerez à des salons et événements de prospection commerciale.

Responsable de cave

- Accueil et vente à la cave TWIL (Cave, bureaux, salle de dégustation)
- Conseil des clients en fonction de leurs besoins.
- Gestion des stocks.
- Animation de la cave, vitrine, dégustations, communication.
- Vous serez l'interlocuteur principal des clients twileurs du site et de l'application :
- Vous devrez répondre aux demandes/questions des clients ou entreprises via téléphone, chat, mails sur les vins de la sélection TWIL.
- Vous relancerez et accompagnerez les clients n'ayant pas réussi à passer leur commande.
- Vous répondrez et bâtirez les meilleures offres pour les demandes de devis clients, entreprises, et mariages.
- Vous gérez le service conciergerie payante de l'application TWIL en répondant aux twileurs demandeurs et étant force de proposition pour améliorer ce service.

Calendrier

Durée : 6 mois à partir de Juillet 2021

Contact : margaux.baillet@twil.fr

Propositions financières

La rémunération est basée sur deux piliers, la part fixe et la part variable qui récompensent votre efficacité et vos résultats : -

Part fixe : 3,90 € net/h

- Remboursement de 50% de la carte de transport
- Part variable déplaçonnée sur objectif